طويق



الملف التعريفي
لطويق ٢٠٢٦/٢٠٢٧

حلول رقمية متخصصة
لقطاع البناء والتشييد والتشطيبات



02
عن طـــويق ...

طويق منصة رقمية متخصصة طورت لتكون البنية التحتية الرقميـة لقطاع البناء والتشييد والتشطيبات في المملكة العربية السعودية، من خلال منظومة متكاملة تربط الموردين والمشترين في مكـان واحد، وتسهّل عمليات البيع والشراء، و تدعم نمو الأعمال في هذا القطاع الحيوي.

في مرحلتها الحالية، تركّز **طويق** على خدمة قطاع الأعمـال (B2B)، حيث تربط تجار الجملة بالمشترين من تجـار التجزئـة، والمقاولين، ومكاتب التصميم الداخلي والخارجي، وشركات الصيانة والتشغيـل، مع توفير خدمات تساعد على تسهيل التجارة،مثل مقارنة المنتجات، وإدارة الطلبات، والشحن والتوصيل، وخيارات التمويـل عبر شركـات تمويل مرخصة من البنك المركزي السعودي.

وتسعى **طويق**، في الخطوة القريبة القادمة، إلى التوسع تدريجيًـا لتصبح منصة شاملـة تخدم جميع الأطراف المرتبطة بقطـاع البنـاء والتشييـد، بما في ذلك المستهـلك النهائي (B2C)، وتجـار التجزئـة كبائعيـن داخل المنصـة، إلى جانـب مقدمي الخدمـات الهندسيـة والفنية، لتشكّل منظومـة رقمية متكاملة تغطي احتياجات القطاع من بداية المشروع وحتى اكتماله.



03
رؤيتنا ورسالتنا

الرؤيـــة

أن تصبح **طويق** البنية التحتية الرقمية لقطاع البناء والتشييد والتشطيبات في المملكة العربية السعودية، من خلال بناء منظومة رقمية متكاملـــة تربط جميع الأطراف المرتبطة بالقطاع، وتسهّل عمليات البيع والشـــراء، وترفع كفاءة الأعمال، وتدعم التحول نحو قطاع أكثر ترابطًا وشفافيـــة واستدامة.

الرسالـة

تمكين الموردين والمشترين في قطاع البناء والتشييد والتشطيبات مـــن إدارة أعمالهم التجارية بسهولة وثقة، عبر منصة رقمية متخصصة تجمـــع الوصول إلى الموردين، ومقارنـــة المنتجـــات، وخيارات التمويـــل، وإدارة الطلبات، والشحن والتوصيل في مكـــان واحد، بما يساهـــم في تحسيـــن تجربة التعامل التجاري ورفع كفاءة سلسلة الإمداد في القطاع.



04 تحديات السوق

قطاع كبير، لكنه يعمل بطرق تقليدية

يُعد قطاع البناء والتشييد والتشطيبات في المملكة العربية السعودية من أكبر القطاعات الاقتصادية وأكثرها نشاطًا، ويضم آلاف الموردين والمقاولين وتجار مواد البناء ومكاتب التصميم وشركات الصيانة والتشغيل. ورغم حجم هذا القطاع، إلا أن جزءًا كبيرًا من عمليات البيع والشراء ما يزال يعتمد على العلاقات التقليدية، والتواصل المباشر، وإجراءات تستغرق وقتًا وجهدًا كبيرين، مما يخلق تحديات تؤثر على جميع أطراف السوق.

تحديات الموردين

يعتمد كثير من موردي مواد البناء على البيع بالأجل، مما يؤدي إلى تجميد جزء كبير من رأس المال لفترات طويلة، ويزيد من أعباء متابعة التحصيل وإدارة المستحقات. كما يواجه المورد صعوبة في الوصول إلى مشترين جدد خارج دائرة عملائه الحالية، إضافة إلى أن التحول للبيع الإلكتروني يتطلب فريقًا لإدارة المتجر، وإدخال المنتجات، وتحديث البيانات، ومعالجة الطلبات، وهي مهام لا تتوفر لدى كثير من الموردين أو لا يرغبون في استثمار الوقت والموارد فيها.

تحديات المشترين

في المقابل، يواجه تجار التجزئة والمقاولون ومكاتب التصميم وشركات الصيانة تحديات مختلفة، تبدأ من صعوبة الوصول إلى كبار الموردين، خاصة إذا كانوا في مدن أخرى، وما يترتب على ذلك من تكاليف سفر وزيارات متكررة للحصول على عروض الأسعار وإتمام عمليات الشراء. كما أن مقارنة المنتجات والأسعار بين عدد كبير من الموردين تستغرق وقتًا طويلًا، في ظل محدودية الشفافية وصعوبة الوصول إلى أفضل الخيارات. ويُضاف إلى ذلك تحدي السيولة، حيث قد تعيق الحاجة إلى الدفع الفوري تنفيذ بعض المشاريع أو استكمال المشتريات في الوقت المناسب.



04 تحديات السوق

قطاع كبير، لكنه يعمل بطرق تقليدية

فجوة السوق

ورغم التطور الكبير في التجارة الإلكترونية في مختلف القطاعات، إلا أن قطاع البناء والتشييد والتشطيبات لا يزال يفتقر إلى منصة رقمية متخصصة تجمع جميع الأطراف في مكان واحد، وتقدم حلولًا تتناسب مع طبيعة هذا القطاع واحتياجاته. وهنا تأتي منصة طويق لسد هذه الفجوة، من خلال بناء بنية تحتية رقمية متخصصة تربط الموردين بالمشترين، وتبسط إجراءات البيع والشراء، وترفع مستوى الشفافية والكفاءة في السوق.





05 حلّنا

كيف تعالج منصة طويق تحديات القطاع؟

منصة **طويق** هي بنية تحتية رقمية متخصصة لقطاع البناء والتشييد والتشطيبات، صُممت لمعالجة التحديات التي تواجه الموردين والمشترين من خلال منصة واحدة تجمع جميع الأطراف، وتوفر حلولًا عملية تسهّل عمليات البيع والشراء، وترفع كفاءة السوق، وتزيد مستوى الشفافية والثقة بين جميع الأطراف.
بدلاً من اعتماد المورد والمشتري على الإجراءات التقليدية التي تستغرق وقتًا وجهدًا كبيرين، توفّر طويق تجربة رقمية متكاملة تبدأ من عرض المنتجات، مرورًا بالمقارنة والشراء والتمويل، وحتى الشحن واستلام البضاعة.

حلول الموردين

تساعد **طويق** الموردين على زيادة كفاءة أعمالهم وتحسين تدفقاتهم النقدية من خلال تقديم حلول تعالج أبرز التحديات التي تواجههم، وتشمل:

زيادة فرص البيع النقدي:

تتيح المنصة للمشتري خيار الدفع المباشر أو الاستفادة من حلول التمويل عند إتمام الطلب، مما يرفع نسبة عمليات البيع النقدي ويقلل الاعتماد على البيع بالأجل.

الخدمة المدارة (Managed Service):

توفر طويق خدمة متكاملة لفئة محددة من الموردين، تشمل تجهيز بيانات المنتجات، وتصويرها، ورفعها على المنصة، وإدارة المتجر والطلبات، ليتفرغ المورد لإدارة نشاطه الأساسي.

الوصول إلى قاعدة أكبر من المشترين:

تجمع المنصة تجار التجزئة، والمقاولين، ومكاتب التصميم، وشركات الصيانة والتشغيل في مكان واحد، مما يوسّع فرص البيع والوصول إلى عملاء جدد.

إدارة عمليات البيع بثقة:

من خلال توثيق الموردين، وتنظيم العلاقة التعاقدية، وإدارة الطلبات، والشحن، وتحويل المستحقات بعد اكتمال عملية التسليم.



05 حلّنا

كيف تعالج منصة طويق تحديات القطاع؟

حلول المشترين

تساعد منصة **طويق** المشترين على تبسيط عمليات الشراء، وتقليل الوقت والتكاليف، واتخاذ قرارات شراء أكثر كفاءة من خلال تقديم حلول تعالج أبرز التحديات التي تواجههم، وتشمل:

الوصول إلى شبكة واسعة من الموردين:

تجمع المنصة الموردين في مكان واحد، مما يختصر الوقت والجهد في البحث والتواصل، ويمنح المشتري خيارات أوسع تناسب احتياجاته.

المقارنة قبل الشراء:

تتيح المنصة مقارنة المنتجات والأسعار بين عدد من الموردين، مع احتساب الأسعار وفق الكميات المطلوبة، مما يساعد على اختيار أفضل عرض من حيث السعر، والمواصفات، والقيمة الشرائية.

حلول تمويل مرنة:

توفر المنصة خيارات تمويل عند إتمام عملية الشراء، بما يساعد على تنفيذ المشاريع واستكمال المشتريات دون الحاجة إلى سيولة نقدية فورية.

حماية المدفوعات:

تحتفظ طويق بقيمة الطلب حتى يؤكد المشتري استلام البضاعة بالحالة المتفق عليها، مما يوفر تجربة شراء أكثر أمانًا ويعزز الثقة بين جميع الأطراف.

الشحن والتوصيل:

توفر طويق حلول شحن وتوصيل للمواد الخفيفة والثقيلة إلى جميع مناطق المملكة، بما يسهّل وصول الطلبات إلى موقع المشروع أو مقر النشاط، ويختصر الوقت والجهد في عمليات الشراء.



05 حلّنا

كيف تعالج منصة طويق تحديات القطاع؟

منصة واحدة... لجميع الأطراف

من خلال الجمع بين الموردين والمشترين في منظومة رقمية واحدة، تسهم **طويق** في رفع كفاءة عمليات البيع والشراء، وتحسين التدفق النقدي، وتبسيط الإجراءات، وبناء بيئة تجارية أكثر شفافية واستدامة، بما يخدم احتياجات قطاع البناء والتشييد والتشطيبات اليوم، ويمهد لتوسعه الرقمي مستقبلًا.



06 القيمة المقدّمة

لا تقتصر قيمة **طويق** على كونها منصة للبيع والشراء، بل تمتد لتكون بنية تحتية رقمية تسهم في تطوير آلية العمل داخل قطاع البناء والتشييد والتشطيبات، من خلال ربط جميع الأطراف في منظومة واحدة تحقق كفاءة أعلى، وتقلل الهدر، وترفع مستوى الشفافية والثقة في العمليات التجارية.

القيمة المقدمة للقطاع

تسهم **طويق** في دعم التحول الرقمي لقطاع البناء والتشييد والتشطيبات، عبر توفير بيئة رقمية متخصصة تجمع الموردين والمشترين و مقدمي الخدمات في منصة واحدة، مما يساعد على رفع كفاءة سلاسل الإمداد، وتسهيل حركة التبادل التجاري، وتقليل الإجراءات التقليدية التي تستهلك الوقت والجهد. كما تعزز المنصة مستوى الشفافية والثقة بين أطراف السوق من خلال توثيق الموردين، وإتاحة المقارنة بين المنتجات والأسعار، وتوفير آليات شراء وسداد أكثر كفاءة.

القيمة المقدمة للمورد

توفر **طويق** للمورد بيئة تساعده على تنمية أعماله، والوصول إلى شريحة أوسع من العملاء، وتحسين التدفق النقدي. فمن خلال حلول التمويل المتاحة للمشترين، ترتفع فرص البيع النقدي وتقل الحاجة للبيع بالآجل. كما توفر المنصة خدمة إدارة متجر متكاملة لفئة معينه من الموردين، تشمل تجهيز المنتجات وإدارة المتجر والطلبات، مما يخفف الأعباء التشغيلية ويتيح للمورد التركيز على نشاطه الأساسي. إضافة إلى ذلك، تساعد المنصة على تنظيم العلاقة التجارية من خلال التوثيق، وإدارة الطلبات، وتوفير حلول الشحن والتوصيل. و يتم تمكين بقية الموردين من ادارة متاجرهم من خلال دورات تعريفية تدريبيه مكثفه بالإضافة إلى وجود الدعم الفني

القيمة المقدمة للمشتري

تمكّن **طويق** المشتري من الوصول إلى شبكة واسعة من الموردين عبر منصة واحدة، مع إمكانية مقارنة المنتجات والأسعار والكميات لاتخاذ قرار شراء أفضل. كما توفر خيارات تمويل مرنة تساعد على تنفيذ المشاريع واستكمال المشتريات دون الحاجة إلى سيولة نقدية فورية، إلى جانب حماية المدفوعات حتى تأكيد استلام البضاعة. وتتكامل هذه الخدمات مع حلول الشحن والتوصيل للمواد الخفيفة والثقيلة إلى مختلف مناطق المملكة، مما يجعل عملية الشراء أكثر سهولة وكفاءة ويوفر الوقت والجهد.



07 مزايا المنصة

تم تطوير منصة **طويق** لتكون منصة متخصصة تلبي احتياجات قطاع البناء والتشييد والتشطيبات، من خلال مجموعة من المزايا التي تدعم عمليات البيع والشراء، وتسهّل إدارة الأعمال، وتعزز كفاءة العمليات التجارية.

نظام التمويل عند السداد

تتيح المنصة للمشتري خيار الدفع النقدي المباشر أو التقديم على تمويل عند إتمام عملية الشراء، بما يرفع فرص البيع النقدي للمورد، ويمنح المشتري مرونة أكبر في إدارة سيولته.

متجر إلكتروني مُدار بالكامل

تقدم طويق خدمة إدارة متجر متكاملة لفئة محددة من الموردين، حيث يتولى فريق المنصة تجهيز بيانات المنتجات، وتصويرها، ورفعها، وإدارة الطلبات، دون الحاجة إلى فريق تقني لدى المورد.

الربط مع أنظمة ERP

تدعم المنصة التكامل مع أنظمة تخطيط موارد المنشآت (ERP)، مما يتيح مزامنة المخزون والمنتجات والمبيعات، ويقلل من الأعمال اليدوية والأخطاء التشغيلية.

توثيق الموردين والمنتجات

تعزز المنصة الثقة بين الأطراف من خلال توثيق الموردين، وإظهار معلومات المنتج مثل بلد المنشأ وفترة الضمان، بما يساعد على اتخاذ قرارات شراء أكثر وضوحًا.

نظام دفع محمي (Escrow)

تحتفظ طويق بقيمة الطلب حتى يؤكد المشتري استلام البضاعة بالحالة المتفق عليها، ثم يتم تحويل المستحقات إلى المورد، بما يحفظ حقوق جميع الأطراف.

شبكة شحن وتوصيل

توفر المنصة حلول شحن وتوصيل للمواد الخفيفة والثقيلة إلى مختلف مناطق المملكة، مع إمكانية الاستلام المباشر من المورد عند الحاجة.

مقارنة المنتجات والأسعار

تمكّن المنصة المشترين من مقارنة المنتجات والأسعار بين عدد من الموردين، مع إمكانية تحديد الكميات المطلوبة والاطلاع على الأسعار بحسب الكمية، بما يساعد على اختيار العرض الأنسب.

إدارة الطلبات

توفر المنصة نظامًا لمتابعة الطلبات في جميع مراحلها، بدءًا من إنشاء الطلب وحتى الشحن والتسليم، مما يمنح جميع الأطراف رؤية واضحة لحالة الطلب.

الوصول من أي مكان

يمكن استخدام طويق عبر الموقع الإلكتروني أو تطبيقات الهواتف الذكية، مما يتيح إدارة عمليات البيع والشراء ومتابعة الطلبات في أي وقت ومن أي مكان.



08 كيف تعمل طويق

صُممت **طويق** لتبسيط رحلة البيع والشراء في قطاع البناء والتشييد والتشطيبات، من خلال عملية رقمية متكاملة تربط الموردين بالمشترين، وتغطي جميع مراحل الطلب من عرض المنتجات وحتى تحويل المستحقات.

1. انضمام المورد إلى المنصة

ينضم المورد إلى طويق، ويتم توثيق بياناته ومنتجاته، بما يشمل معلومات مثل بلد المنشأ، والضمان، والمواصفات، بما يعزز الثقة والشفافية بين جميع الأطراف.

2. تجهيز وعرض المنتجات

يمكن للمورد إدارة متجره بنفسه، أو الاستفادة من خدمة إدارة المتجر (Managed Service)، حيث يتولى فريق طويق تجهيز بيانات المنتجات، وتصويرها، ورفعها على المنصة، وإدارة المتجر والطلبات.

3. تصفح المنتجات والمقارنة

يستعرض المشتري المنتجات من خلال المنصة، ويقارن بين الموردين، والأسعار، والمواصفات، والكميات، ليختار العرض الأنسب لاحتياجاته وميزانيته.

4. إنشاء الطلب

بعد اختيار المنتجات، يحدد المشتري الكميات المطلوبة، ويضيفها إلى سلة المشتريات، ثم ينتقل إلى إتمام الطلب.

5. السداد أو طلب التمويل

عند إتمام عملية الشراء، يمكن للمشتري اختيار الدفع المباشر، أو الاستفادة من خيار التمويل المتاح داخل المنصة، بما يمنحه مرونة أكبر في تنفيذ مشترياته.

6. حماية المدفوعات

تحتفظ طويق بقيمة الطلب حتى يؤكد المشتري استلام البضاعة بالحالة المتفق عليها، مما يحفظ حقوق جميع الأطراف ويعزز الثقة في عمليات البيع والشراء.

7. الشحن والتوصيل

يتم شحن الطلبات، سواء كانت مواد خفيفة أو ثقيلة، إلى مختلف مناطق المملكة، مع إمكانية الاستلام المباشر من المورد بحسب طبيعة الطلب وآلية التسليم المتفق عليها.

8. تأكيد الاستلام وتحويل المستحقات

بعد تأكيد المشتري استلام البضاعة، تقوم طويق بتحويل قيمة الطلب إلى المورد، لتكتمل رحلة البيع والشراء ضمن بيئة رقمية آمنة وموثوقة.



09 الفئات المستهدفة

في مرحلتها الحالية، تركز **طويق** على قطاع الأعمال (B2B)، من خلال خدمة الجهات الأكثر ارتباطًا بسلسلة الإمداد في قطاع البناء والتشييد والتشطيبات، مع تقديم حلول تناسب احتياجات كل فئة.

تجار الجملة (الموردون)

الموردون الذين يوفرون مواد البناء والتشطيبات بمختلف أنواعها، وتسعى طويق إلى تمكينهم من الوصول إلى قاعدة أكبر من المشترين، وزيادة فرص البيع النقدي، وتبسيط إدارة عمليات البيع من خلال منصة رقمية متخصصة.

تجار التجزئة

متاجر مواد البناء والتشطيبات التي تعتمد على الشراء المستمر لتلبية احتياجات عملائها. تساعدهم طويق على الوصول إلى الموردين، ومقارنة المنتجات والأسعار، والاستفادة من خيارات التمويل لإدارة مشترياتهم بكفاءة.

المقاولون

شركات ومؤسسات المقاولات التي تنفذ مشاريع البناء والتشطيب، وتحتاج إلى شراء المواد بكميات مختلفة. توفر لهم طويق وصولًا مباشرًا إلى الموردين، مع حلول شراء وتمويل وشحن تدعم تنفيذ مشاريعهم.

مكاتب التصميم الداخلي والخارجي

مكاتب التصميم والاستشارات الهندسية التي تشرف على تنفيذ المشاريع وتشارك في اختيار المواد والموردين. تتيح لهم طويق الوصول إلى مجموعة واسعة من المنتجات والموردين، بما يساعدهم على اختيار الحلول المناسبة لكل مشروع.

شركات الصيانة والتشغيل

الشركات التي تتولى أعمال الصيانة الدورية والتشغيل للمنشآت الحكومية والخاصة والمجمعات السكنية والتجارية، وتحتاج إلى شراء المواد بشكل مستمر. توفر لهم طويق منصة موحدة تسهّل عمليات التوريد، وتساعدهم على تقليل الوقت والتكاليف المرتبطة بالمشتريات.



10 طويق تخدم هذه القطاعات

صُممت منصة طويق لتخدم مختلف الأنشطة المرتبطة بقطاع البناء والتشييد والتشطيبات، من خلال جمع الموردين والمشترين في منصة رقمية متخصصة تلبي احتياجاتهم التجارية والتشغيلية.

تشمل القطاعات التي تخدمها المنصة:

مواد البناء

توريد مواد البناء الأساسية المستخدمة في المشاريع السكنية والتجارية والصناعية.

مواد التشطيبات

جميع منتجات التشطيبات الداخلية والخارجية التي تُستخدم في مراحل إنهاء وتجهيز المشاريع.

السباكة

توريد منتجات وأنظمة السباكة بمختلف أنواعها للمشاريع الجديدة وأعمال الصيانة.

الكهرباء

مواد وتجهيزات الكهرباء المستخدمة في أعمال البناء والتشغيل والصيانة.

الديكور والتصميم

المنتجات المرتبطة بالتصميم الداخلي والخارجي، بما يشمل المواد المستخدمة في تنفيذ الأعمال الديكورية.

البلاط والأرضيات وتكسية الجدران

مختلف أنواع البلاط، والأرضيات، ومواد تكسية الجدران المستخدمة في المشاريع السكنية والتجارية.

الصيانة والتشغيل

المواد والمستلزمات التي تحتاجها شركات الصيانة والتشغيل لتنفيذ أعمال الصيانة الدورية والتشغيلية للمنشآت.



11 لماذا طويق؟

لا تقتصر طويق على كونها منصة لبيع وشراء مواد البناء، بل تقدم نموذج عمل متكامل يعالج أبرز التحديات التي تواجه الموردين والمشترين، ويعيد تنظيم تجربة الشراء والبيع في قطاع البناء والتشييد والتشطيبات.

تخصص قطاعي دقيق

طويق منصة متخصصة في قطاع البناء والتشييد والتشطيبات، وقد صُممت خصيصًا لتلبية احتياجات هذا القطاع ومتطلباته، بعيدًا عن المنصات العامة التي لا تراعي طبيعة عملياته التجارية.

رفع نسبة البيع النقدي للموردين

من خلال توفير خيارات التمويل والدفع المرن للمشترين، تساعد طويق الموردين على زيادة نسبة عمليات البيع النقدي، وتقليل الاعتماد على البيع بالأجل وما يترتب عليه من تأخر في التحصيل وتجميد لرأس المال.

خدمة إدارة متجر متكاملة

توفر طويق خدمة إدارة متجر متكاملة لفئة محددة من الموردين، تشمل تجهيز بيانات المنتجات، وتصويرها، ورفعها، وإدارة الطلبات، بما يتيح للمورد الاستفادة من التجارة الإلكترونية دون الحاجة إلى فريق متخصص أو خبرة تقنية.

تكامل مع الأنظمة التشغيلية

تدعم المنصة الربط مع أنظمة ERP، مما يتيح مزامنة المخزون والمنتجات والطلبات بشكل آلي، ويقلل من الأعمال اليدوية ويزيد كفاءة التشغيل.

بيئة تجارية أكثر موثوقية

تعزز طويق الثقة بين أطراف العملية التجارية من خلال توثيق الموردين، وعرض معلومات المنتجات مثل بلد المنشأ والضمان، إضافة إلى حماية المدفوعات حتى تأكيد استلام البضاعة.

تجربة شراء أكثر كفاءة

تجمع المنصة الموردين في مكان واحد، وتتيح مقارنة المنتجات والأسعار، وتوفر خيارات التمويل، وخدمات الشحن والتوصيل، مما يساعد المشترين على تقليل الوقت والجهد والتكاليف المرتبطة بعمليات الشراء.

منصة قابلة للنمو والتوسع

بُنيت طويق لتكون مشروعًا طويل المدى، يبدأ بخدمة قطاع الأعمال (B2B)، ويتوسع تدريجيًا ليشمل شرائح وخدمات إضافية، وصولًا إلى بناء بنية تحتية رقمية متكاملة لقطاع البناء والتشييد والتشطيبات.



12 رؤية النمو المستقبلي

تُبنى طويق كمشروع طويل المدى يهدف إلى أن يصبح البنية التحتية الرقمية لقطاع البناء والتشييد والتشطيبات في المملكة، من خلال التوسع المرحلي في الخدمات والفئات المستفيدة، بما يواكب احتياجات القطاع وتطوره.

المرحلة الحالية (B2B)

تركز طويق حالياً على ربط الموردين بالمشترين من تجار التجزئة، والمقاولين، ومكاتب التصميم الداخلي والخارجي، وشركات الصيانة والتشغيل، عبر منصة رقمية متخصصة تسهّل عمليات البيع والشراء، وتوفر حلول التمويل، وإدارة الطلبات، والشحن، والخدمات المساندة.

المرحلة القادمة (B2C)

في المرحلة التالية، ستتوسع المنصة لتشمل المستهلك النهائي، ليتمكن من شراء احتياجاته من مواد البناء والتشطيبات مباشرة عبر المنصة، مع الاستفادة من الخدمات الرقمية نفسها التي توفرها طويق لقطاع الأعمال.

كما سيتم تمكين تجار التجزئة من عرض منتجاتهم وبيعها عبر المنصة، لتصبح طويق قناة إضافية تساعدهم على الوصول إلى شريحة أوسع من العملاء وتنمية مبيعاتهم.

وتتضمن الرؤية المستقبلية أيضاً إتاحة الفرصة للمقاولين، والمهندسين، ومكاتب التصميم، ومقدمي الخدمات المرتبطة بالبناء والتشطيبات لعرض خدماتهم عبر المنصة، بما يسهم في بناء منظومة رقمية متكاملة تخدم جميع الأطراف المرتبطة بالقطاع.

نحو منظومة رقمية متكاملة

تسعى طويق إلى توسيع نطاق خدماتها تدريجياً، لتصبح وجهة رقمية رائدة لكل ما يتعلق بقطاع البناء والتشييد والتشطيبات، من شراء المواد، إلى الخدمات الهندسية والتنفيذية، بما يحقق تجربة أكثر تكاملاً وكفاءة لجميع أطراف القطاع.

13
دور طويق في دعم مستهدفات رؤية السعودية 2030

تنسجم طويق مع مستهدفات رؤية المملكة العربية السعودية 2030 من خلال دعم التحول الرقمي في أحد أهم القطاعات الاقتصادية، والمساهمة في رفع كفـــــاءة سلاسل الإمداد، وتمكين المنشآت من تبني حلول رقمية تسهّل ممارسة الأعمال.

كما تسهم المنصة في تحسين بيئة التجارة الإلكترونية المتخصصة، وتعزيز الشفافية في التعاملات التجارية، وتوسيع فرص وصول الموردين إلى أسواق جديدة، بما يدعم نمو القطاع الخاص ويزيد من كفاءة الخدمات المقدمة لقطاع البناء والتشييد والتشطيبات.

ومع توسع المنصة مستقبلًا لتشمل مختلف أطراف القطاع، بما في ذلك المستهلك النهائي ومقدمي الخدمات، تواصل طويق بناء منظومة رقمية متكاملة تدعم الابتكار، وترفع كفاءة السوق، وتسهم في تحقيق مستهدفات التنمية الاقتصادية والتحول الرقمي في المملكة.

رؤيـــة VISION 2030
المملكة العربية السعودية
KINGDOM OF SAUDI ARABIA

طويق®



14 تواصل معنا

يسعدنا الإجابة عن استفساراتكم، واستكشاف فرص التعاون،
وتقديم المزيد من المعلومات حول منصة طويق وخدماتها.

+966 552779104
www.tuwayq.com
Info@tuwayq.com
@tuwayqcom

يمكن إضافة رمز QR يتيح الوصول السريع إلى الموقع الإلكتروني، أو تحميل التطبيق، أو جميع قنوات التواصل الرسمية.